

報道関係者各位
プレスリリース



株式会社FUNDBOOK
2020年7月3日

50万社へのアプローチ実績を有するFUNDBOOKが、 譲受企業向けM&Aサービス「SEARCH BOOK」を開始

株式会社FUNDBOOK（本社：東京都港区、代表取締役CEO：畠野幸治、読み：ファンドブック、以下「当社」）は、M&Aの戦略立案からターゲットリスト作成、候補企業へのアプローチまでをM&Aのプロが無料でサポートする譲受企業向けサービス「SEARCH BOOK（サーチブック）」を、8月より提供開始します。これにより、譲受企業はM&Aを検討、実行しやすくなるとともに、リスト完成から候補企業との初回面談まで最短1ヶ月というスピードで進めることができます。



■「SEARCH BOOK」開発の背景

昨今、新型コロナの影響もあって国内中小企業をめぐる経営環境が目まぐるしく変化するなか、確かな成長戦略としてM&Aに対するニーズが高まっています。多くの企業が先を争ってパートナーを求めるこれからの時代、譲受企業としてM&Aを成功させるためには、従来のように仲介企業や金融機関からの案件紹介を待つのではなく、M&Aのプロとともに戦略を策定し、

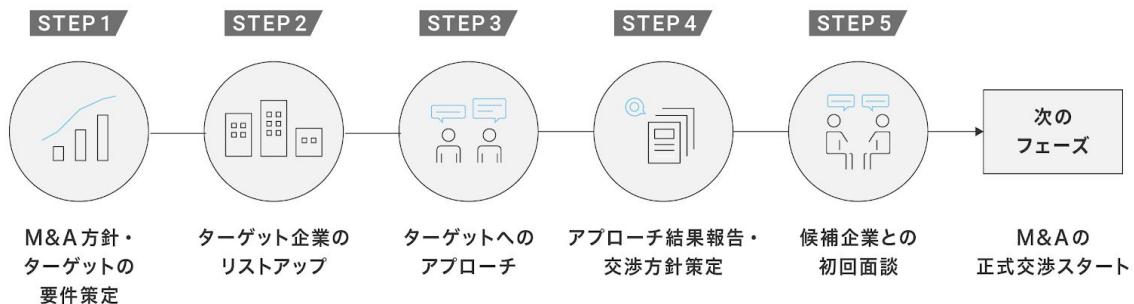
報道関係者からのお問い合わせ先：株式会社FUNDBOOK 広報部：阿部
TEL：03-3591-5066／E-Mail：pr@fundbook.co.jp

戦略に沿ったターゲットリストを作成し、能動的にアプローチしていくことが求められています。

しかし、従来の譲受企業向けM&A仲介サービスでは、着手金として数百万円規模の手数料が発生するほか、人的リソースが不足する企業も多く、実行には高いハードルがありました。そこで当社は、一社でも多くの企業が成長戦略としてのM&Aを選択できるよう、M&Aのプロが能動的なM&Aの戦略立案・リスト作成・アプローチまでをすべて無料で行う「SEARCH BOOK」の提供に至りました。

■譲受企業向けサービス「SEARCH BOOK」について

「SEARCH BOOK」は、50万社へのM&Aアプローチ実績を有する当社が、専門のチームを組み、譲受企業の事業戦略や業界分析をもとにマッチング精度の高い企業を選定し、候補企業との面談実施までの5つのステップをワンストップで支援する無料サービスです。正式交渉スタート後も当社がM&A成約まで支援※1を行います。



▲サービスの流れ

譲受企業は「当社が提案するM&A戦略の検討」、「ターゲット企業リストの評価」、「リストへのアプローチを実行するかという決定」を行うだけでM&Aを進めることができる点が特徴です。これにより、「どのような企業が自社にマッチするか分からない」「M&Aの検討段階で大きなコストはかけたくない」「自社でアプローチを行うと悪い評判が立ってしまいそうで心配」などの譲受企業が抱える課題を解決しつつ、精度の高いマッチングを実現します。

※1...当社報酬体系にもとづき手数料が発生します。

■譲受企業向けサービス「SEARCH BOOK」概要

【サービス名】「SEARCH BOOK（サーチブック）」

【提供開始】8月上旬（予定）

【提供内容】M&A方針やターゲットの要件策定、ターゲット企業のリストアップ、ターゲット企業へのアプローチ、アプローチ結果報告・交渉方針の確定、候補企業との初回面談設定^{*2}

【料金】無料

【特徴】-従来のサービスでは、着手金として発生していた数百万円の手数料を無料にして提供

-譲受企業向けのM&A専門チームがサポート

-M&Aアプローチ実績50万社の知見を活かした高い確度でのマッチング

※2...初回面談の実施前にはアドバイザリー契約の締結が必要となります。

＜FUNDBOOKについて＞

FUNDBOOKは、約4000社の優良企業とのスピーディーかつ透明性の高いマッチングを実現する「プラットフォーム」と、高い専門性を有する6つの部門によってM&Aをサポートする特化型分業モデル「The Model」を掛け合わせ、経営者が真に理想とするM&Aを実現します。「SUCCESS FOR ALL」というビジョンのもと、あらゆる企業の存続と成長を支え、希望にあふれた社会の実現を目指します。

＜株式会社FUNDBOOK 会社概要＞

設立：2017年8月7日

代表者：代表取締役CEO 畑野幸治

事業内容：M&A仲介事業

本社：東京都港区虎ノ門1-23-1 虎ノ門ヒルズ森タワー24階

資本金：20億円（資本剰余金含む）

URL：<https://fundbook.co.jp>