

報道関係各位  
プレスリリース

2024年4月16日  
株式会社ペアキャピタル

**M&A 仲介のペアキャピタルが IT 企業とウェディングクリエイティブ企業の M&A を支援  
M&A で WEB 制作業務を内製化、ブライダル業界の DX を推進する体制を確立  
～クリエイティブと IT の力で結婚式を挙げる価値訴求を強化し、少子化解決の一助に～**

M&A 仲介事業を展開する株式会社ペアキャピタル(本社:東京都渋谷区、代表取締役:田中哲、以下「当社」)は、システム開発・WEB 制作・人材ソリューション企業の株式会社 GoingN(本社:神奈川県横浜市、代表取締役:新岡祥、以下「GoingN」)と、ウェディングシーンで映像・写真・音響・演出をプロデュースするウェディングクリエイティブ企業のジュノー株式会社(本社:神奈川県横浜市、代表取締役:飯岡大昇、取締役副社長:飯岡大昇、以下「ジュノー」)との M&A を支援したことを発表します。これにより、GoingN は更なる成長を遂げるための事業運営体制を整えました。ジュノーは IT 技術やノウハウを獲得することで、WEB 制作事業におけるコーディング業務の内製化を実現しました。また、ブライダル業界の DX を推進する体制が整いました。



■ M&A の背景

中小企業の M&A の実施件数は毎年増加しており、足下の実施件数は年間 3 千件から 4 千件程度と推計されています(※1)。また、少子高齢化等に伴う将来の慢性的な人材不足に備え、M&A を通じて他社の優秀な人材やノウハウなどを獲得することで自社の競争力向上を図る企業が増えています。一方で、優秀な人材やノウハウを持っているものの、更なる成長を目指すためにはより強力な運営体制が必要となるため、M&A を活用して大手企業の傘下に入ることで体制強化を図る企業も増加しています。このことから、譲受企業と譲渡企業の双方で M&A ニーズが高まっていると考えられます。特に近年は IT 化や DX 化の需要が急速に拡大していること

から、高い技術力を持つ IT 企業を迎え入れ、事業におけるテクニカルな業務を内製化し効率化を図る企業や、自社の成長や発展に必要な技術獲得を目指す企業が増加しています。

譲渡企業の GoingN は、システム開発から WEB 制作まで顧客の幅広いニーズに対応する IT 企業です。更なる成長を遂げるための手段として、M&A を通じてジュノーのグループに参画することを選択しました。

譲受企業のジュノーは、結婚式の写真や映像、WEB 制作などのクリエイティブ全般を手掛ける企業です。近年、日本における婚姻数は右肩下がりとなっていることに加えて、結婚したとしても結婚式を行わない「ナシ婚」を選択するカップルが増加しています。また、結婚式を挙げた組よりも挙げなかった組の方が離婚率は高まる傾向にあることから、挙式組数の減少は出生数の減少にも少なからず影響すると考えることができます。ブライダル事業は少子化という社会課題に関わる重要な役割を担っていることから、結婚式に対する前向きな意識を促す取り組みは急務です。

ジュノーは、このような業界の状況や顧客ニーズの変化に合わせた新たな強みを確立するためには、デジタル領域の強化が不可欠であると考えていました。一方で、伝統や礼儀作法が重んじられるブライダル業界においては、アナログな業務や習慣が強く根付いているため、デジタル化が遅れている現状がありました。このような背景から、WEB 制作及び、ブライダル業界のデジタル化推進を目的とした業務効率化やシステム開発における知見を持ち合わせた IT 企業をグループに迎えることが最適な手段であると考え、WEB 制作とシステム開発の双方において実績を持つ GoingN との M&A を実施しました。これにより、これまで外注していた WEB 制作におけるコーディング作業の内製化を実現しました。また、ブライダル業界の DX を推進する体制を確立しました。今後は、より付加価値の高いサービスを提供していくことで、ブライダル業界全体をさらに盛り上げていく考えです。

※1 中小企業庁「中小企業の経営資源集約化等に関する検討会取りまとめ～中小M&A推進計画～」(2021年4月28日)

#### <譲渡企業>

株式会社 GoingN

代表取締役:新岡 祥

本社所在地:神奈川県横浜市

事業内容:システム開発、WEB 制作等

#### <譲受企業>

ジュノー株式会社

取締役副社長:飯岡 大昇

本社所在地:神奈川県横浜市

事業内容:クリエイティブ制作等

#### <本件担当アドバイザー>

株式会社ペアキャピタル

シニアアソシエイト 森岡 良介

#### ■譲受企業代表者へのインタビューを公開中

ジュノーの取締役副社長 飯岡大昇氏に、M&A を決意した背景、そして M&A の後にどのような変化があったのかインタビューしました。

▼インタビュー記事はこちら

[https://p-capital.co.jp/?post\\_type=interview&p=3066](https://p-capital.co.jp/?post_type=interview&p=3066)

### ■ペアキャピタルの M&A 仲介サービス概要

後継者不在・事業の再生等の様々な経営課題の解決のためには「M&A」は非常に有効的な手法です。M&A は相手のある話であると同時に秘密裏に進めなければならず、そのプロセスは極めて複雑でデリケートです。当社では M&A のプロが初期相談から候補企業の探索・選定、諸条件調整、資料作成に至るまで一貫してフルサポートいたします。

### ■株式会社ペアキャピタル 会社概要

会社名:株式会社ペアキャピタル

代表者:代表取締役 田中 哲

設立:2020年10月14日

本社:東京都渋谷区恵比寿 4-20-3 恵比寿ガーデンプレイスタワー31階

名古屋営業所:愛知県名古屋市東区葵 3-24-2 第5オーシャンビル8階

大阪営業所:大阪府大阪市北区芝田 2-2-13 日生ビル東館5階

福岡営業所:福岡県福岡市博多区博多駅東 2-5-28 博多借成ビル9階

台湾駐在員事務所:台湾台北市信義区信義路5段7号 台北 101 57階

資本金:1,000万円(資本準備金含む)

事業内容:M&A 仲介業

URL:<https://p-capital.co.jp/>

本件に関するお問い合わせ先  
株式会社ペアキャピタル 広報担当:晒名・倉田  
TEL:03-6456-3481 MAIL:pr@p-capital.co.jp