

**M&A 仲介のペアキャピタルが IT 企業と求人広告企業の M&A を支援
生涯エンジニアであるために、大手グループに参画することで経營業務を最適化
～参画後も技術力を活かし、グループ内の優秀なエンジニア育成及びシステム部門の拡充に貢献～**

M&A 仲介事業を展開する株式会社ペアキャピタル(本社:東京都渋谷区、代表取締役:田中哲、以下「当社」)は、システム開発事業等を展開する IT 企業の株式会社テクノミスト(本社:東京都目黒区、代表取締役社長:堀田主税、以下「テクノミスト」)と、求人情報サービスを提供する株式会社クリエイト(本社:東京都千代田区、代表取締役社長:井崎貴之、以下「クリエイト」)との M&A を支援したことを発表します。これにより、テクノミストは経營業務とエンジニア業務の兼務により負担が増大していた社長の業務が最適化され、生涯エンジニアとして活躍する環境が整いました。また、クリエイトは今回の M&A を通じてシステム部門の人材育成の強化及び技術力の向上が実現し、より多角的な事業展開のための体制を整えました。



■ M&A の背景

新型コロナウイルス感染症による生活様式の変化により、昨今企業の M&A ニーズが高まりを見せています。中小企業の M&A の実施件数は毎年増加しており、足下の実施件数は年間 3 千件から 4 千件程度と推計されています(※1)。また、少子高齢化等に伴う将来の慢性的な人材不足に備え、M&A を通じて他社の優秀な人材やノウハウなどを獲得することで自社の競争力向上を図る企業が増えています。一方で、優秀な人材やノウハウを持っているものの、更なる成長を目指すためにはより強力な運営体制が必要となるため、M&A を活用して大手企業の傘下に入ることで体制強化を図る企業も増加しています。このことから、譲受企業と譲渡企業の双方のニーズの高まりが M&A の実施件数増加につながっていると考えられます。特に近年は IT 化や DX 化の需

要が急速に拡大していることから、高い技術力を持つ IT 企業を迎え入れ、自社の成長や発展に必要な技術獲得を目指す企業が増加しています。

譲渡企業のテクノミストは、大手企業との取引実績があり、上流工程を得意とする技術力の高いエンジニアが多く在籍する IT 企業です。社長の堀田氏は、経營業務全般を行いながらエンジニアとしても活動していますが、経営者として会社を拡大することが役割でありながらも、生涯エンジニアとして働き続けることを希望していました。そのため、希望を実現するためには経營業務の一部を第三者に担ってもらう必要があると考えました。経営裁量権は持ちつつも生涯エンジニアで活躍できる手段を模索した結果、他社のグループに参画することで経營業務を最適化できると考え、M&A を選択しました。

譲受企業のクリエイトは、1968 年創業の求人広告の老舗企業です。求人広告の他、教育事業や人材派遣事業など多角的に事業を展開してきました。M&A 戦略により更なる成長を目指す中で、今後さらに加速していく IT 化を見据え、システム部門を強化することによって顧客に付加価値を提供できると考えました。優秀なエンジニアが多く在籍するテクノミストをグループに迎え入れた結果、エンジニア同士の連携が活性化され、人材育成の強化と技術力向上のための体制が整いました。

※1 中小企業庁「中小企業の経営資源集約化等に関する検討会取りまとめ～中小M&A推進計画～」(2021 年4月 28 日)

<譲渡企業>

株式会社テクノミスト

代表取締役社長:堀田 主税

本社所在地:東京都目黒区

事業内容:システム開発、人材派遣

<譲受企業>

株式会社クリエイト

代表取締役社長:井崎 貴之

本社所在地:東京都千代田区

事業内容:求人情報サービス提供事業

<本件担当アドバイザー>

株式会社ペアキャピタル

シニアアソシエイト 高本 凌平

■両社代表者へのインタビューを公開中

テクノミストとクリエイト 両社の代表者に、M&A を決意した背景、そして M&A の後にどのような変化があったのかインタビューしました。

▼インタビュー記事はこちら

(URL)

■ペアキャピタルの M&A 仲介サービス概要

後継者不在・事業の再生等の様々な経営課題の解決のためには「M&A」は非常に有効な手法です。M&A は相手のある話であると同時に秘密裏に進めなければならない、そのプロセスは極めて複雑でデリケートです。当社では M&A のプロが初期相談から候補企業の探索・選定、諸条件調整、資料作成に至るまで一貫してフルサポートいたします。

■株式会社ペアキャピタル 会社概要

会社名:株式会社ペアキャピタル

代表者:代表取締役 田中 哲

設立:2020年10月14日

本社:東京都渋谷区恵比寿 4-20-3 恵比寿ガーデンプレイスタワー31階

名古屋営業所:愛知県名古屋市東区葵 3-24-2 第5オーシャンビル8階

大阪営業所:大阪府大阪市北区芝田 2-2-13 日生ビル東館5階

資本金:1,000万円(資本準備金含む)

事業内容:M&A 仲介業

URL:<https://p-capital.co.jp/>

本件に関するお問い合わせ先
株式会社ペアキャピタル 広報担当:晒名・倉田
TEL:03-6456-3481 MAIL:pr@p-capital.co.jp