

報道関係者各位



2023年11月7日  
株式会社 WizWe

## 習慣化プラットフォーム Smart Habit を開発・運営する株式会社 WizWe

### 株式会社アソビズと共同プログラム開発および顧客・サービス紹介で業務提携



この度、習慣化プラットフォーム Smart Habit を開発・運営する株式会社 WizWe（ウィズウィー、本社：東京都港区、代表取締役 CEO：森谷 幸平、以下「WizWe」）は、社内コミュニケーション強化を目的としたチームビルディングサービスを提供する株式会社アソビズ（本社：神奈川県横浜市、代表取締役 辰巳 麻耶、以下「アソビズ」）と、共同プログラム開発および顧客・サービス紹介を目的とした業務提携契約を締結いたしました。

WizWe が開発・運営する、習慣化プラットフォーム「Smart Habit」は、リアルなサポーターの伴走と自動化されたプログラムを組み合わせ、低価格で行動習慣を実現するサービスです。2018年のサービス開始以来、語学をはじめとした教育分野では大手企業様に導入いただき、学習完了率 80%以上の実績を上げてきました。ユーザー数も順調に推移し、現在では累計 3 万人のお客さまサポートを実現しています。

今回業務提携をしたアソビズは、「組織にアソビゴコロを。」というメッセージを掲げ、社内コミュニケーションを強化する目的で展開されるチームビルディングサービス「aso-biz」を提供。コミュニケーションスキルのトレーニングと感情・学びの体験を通じて、エンゲージメントの向上に効果を発揮しているサービスです。

## <協業の目的>

### ①新たな売上の拡大

新卒・内定者向け法人研修を主体とするアソビズとの協業を通じて、研修対象層を拡大し、新規受注の増加を見込んでいます。双方の強みを結集し、市場での競争力を強化します。

### ②学習に対するエンゲージメント強化

弊社のサービスに「aso-biz」のゲーミフィケーション要素が加わることにより、学習の苦しさが楽しさへと変わり、受講者の学習意欲がさらに高まることが期待できます。

### ③チームの活性化と仲間意識の醸成

「aso-biz」活動を通じて、短期間で仲間の結びつきを強化し、学習期間中のモチベーションアップや相互支援を促進します。

WizWe とアソビズは、お互いの強みを活かし、ターゲット企業および研修対象層の拡大を目指します。そして、今後もより多くの方々に学習習慣化やチームビルディングの効果的なサポートを提供し続けます。

■株式会社アソビズ HP：[https://www.aso-biz.co.jp/#our\\_product](https://www.aso-biz.co.jp/#our_product)

■株式会社 WizWe HP：<https://wizwe.co.jp/>

## <習慣化プラットフォーム「Smart Habit」とは>



リアルなサポーターの伴走と自動化されたプログラムを組み合わせ、低価格で行動習慣を実現するサービス。2018年のサービス開始以来、ユーザー数は順調に推移し、現在では累計3万人のお客様サポートを実現。語学など教育分野の学習習慣化で多くの大手企業様に導入いただき、学習完了率80%以上の実績を上げてきた。2021年からは、お客様のチャーン防止・LTV向上を支援するサブスク事業者様向けサービス「Smart Habit LTV」や、ヘルスケア業界の習慣化をサポートする「Smart Habit Healthcare」をローンチ。フィットネスおよびヘルスケア領域にサービスを拡大し、習慣化実現に取り組んでいる。

## 【会社概要】

会社名	株式会社 WizWe
代表者名	代表取締役 CEO 森谷 幸平
所在地	東京都港区虎ノ門二丁目2番1号 住友不動産虎ノ門タワー5階
設立	2018年5月
資本金	1,118,450,200円（資本準備金含む）※2023年1月31日現在
事業内容	1. Smart Habit 事業 2. 語学及びその他法人研修事業 3. サブスクリプションの離脱防止およびLTV最大化事業
会社ホームページ	<a href="https://wizwe.co.jp/">https://wizwe.co.jp/</a>

<本件に関するお問い合わせ>

株式会社 WizWe 広報担当：田中・五十嵐

E-mail：pr@wizwe.co.jp

TEL：03-6426-5110（受付時間：平日 10 時～18 時） WEB： <https://wizwe.co.jp/>