

Press Release

報道関係者各位

2023年1月13日(金)

株式会社アントレ

**静岡県事業承継・引継ぎ支援センターとアントレプラスが連携強化**  
**中小企業庁の推進する「オープンネーム事業承継」案件の取り扱いを加速**  
～静岡で経営者になる選択を支援、後継者人材バンクへの登録フローを簡素化し登録数増へ～

【イベント告知】1月26日、静岡の事業承継に関する無料オンラインイベントを共催

独立・開業の支援事業を展開する株式会社アントレ（本社：東京都港区、代表取締役：上田隆志）の子会社である株式会社アントレプラス（本社：東京都港区、代表取締役：田中翔、以下アントレプラス）は、静岡県の事業承継を総合的に支援する静岡県事業承継・引継ぎ支援センター（所在地：静岡県静岡市/統括責任者：清水 至亮）と2021年10月より業務連携（※1）し、「オープンネーム事業承継」案件の取り扱いを開始していましたが、この度、オープンネーム案件をさらに増加させるほか、静岡県後継者人材バンク登録の手続きフローを簡素化し、書類選考のみで登録できるように変更しました。

これにより、後継者人材バンクへの登録者数の増加が見込めるほか、事業と人材のマッチングスピードが加速することが期待されます。



**静岡で経営者になる！**  
あなたの想いを県がサポートします



静岡県事業承継・引継ぎ支援センター



**アントレ 事業承継**

また、1月26日（木）に、両社共催で、静岡での起業・移住に興味がある方向けの無料オンラインイベントを開催します。当日は、静岡県事業承継・引継ぎ支援センターの統括責任者が登壇し、リアルな情報を紹介します。

URL：[https://entrenet.jp/event/detail\\_20230126.htm](https://entrenet.jp/event/detail_20230126.htm)

（詳細はリリース後半参照）

## ■オープンネーム事業承継案件の取り扱い強化の背景

### 「後継者不足による廃業問題への解決の一助に」

事業承継の相手先探しは、実際に面談が実現するまでは、譲渡側の企業名を隠した匿名情報で進めていくことが一般的ですが、匿名情報だと企業や事業の魅力が伝わりづらく、実際に話をしてみた段階でイメージと違うことに気が付くなどの事例が少なくありません。一方、中小企業庁が推奨する「オープンネーム」型は、実際の企業名を公開して募集をするため、事業と人材のマッチングスピードを加速させ地方における後継者問題の解消と地域の活性化が実現する施策として近年注目を集めています。

## ■連携による取り組み

具体的には、静岡県のオープンネーム事業承継案件をアントレの特設ページにて紹介することで、後継者人材バンクへの登録を促します。また、後継者人材バンクの登録フローも、従来は「面談や説明会への参加」を経て「書類選考」という過程を、この度「書類選考」のみへと簡素化することで、スピーディな登録を実現しました。

### <特設ページ>

期間限定の特設ページでは、オープンネーム事業承継案件の紹介と、実際に事業承継を成約した先輩起業家を紹介しています。

URL：<https://entrenet.jp/00/0000177616/closeup.html>

<オープンネームでの公募をしている譲渡案件例>



## 伊豆半島北部 ヘアサロンアイカワ

理髪店



約10年続く、地元の常連さんには欠かせない理髪店です。顧客も引き継げるため、経営は当面安定することが期待できます。さらに周辺には新興住宅地もあるため、新たな顧客を増やし、事業拡大もチャンスもある店舗です。



## 焼津市 いなか風中華「伊志川」

飲食店



昭和53年から続く飲食店。焼津の有名店のひとつです。100名以上の宴会場もあるため、地元の企業、学校、自治体の集まりにも利用されるほど。離れとして一軒家もあり、県道沿いで交通の便もよい立地です。



## 伊東市 手打ち十割 そば処 蕎麦仙

飲食店



厳選された無添加の素材を使用し、常連さんも多い蕎麦店。蕎麦の実に至ってはこの店しか使うことを許されていない最高級のもの。店舗や従業員を引き継げるのはもちろん、蕎麦の作り方、接客の仕方なども伝授します。



## 湖西市 有限会社はしくに

レンタルボート/  
マリーナ事業



3代にわたり浜名湖で釣り船レンタル／管理・保守修繕を手がけています。常連のお客様の情報交換の場にもなっている、地域に深く根ざし、愛されてきた事業。釣りや接客が好きな方には最適なビジネスです。



## 静岡市 リアルフードあくつ

有機野菜の販売



農業や化学肥料に頼らない静岡県産の野菜や、その野菜と無添加調味料を使った手作り惣菜などを販売。創業15年、40～50の生産者さんと提携。コミュニティ活動にも取り組み、地域とのつながりも深い店舗です。



## 静岡市 八木染工所

伝統染物

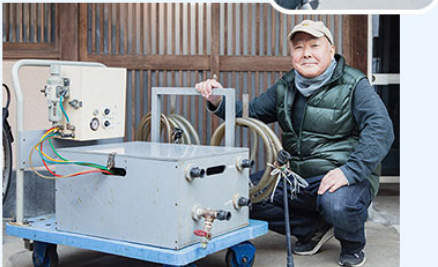


江戸時代から続く歴史ある染工所。「染物の基礎から日本の伝統技術を全て継承します」。伝統工芸だからこそ何十年も持つ品質には自信あり。大手百貨店からの定期発注のほか、染め物は完全受注生産でひとつずつ丁寧に染め上げます。



## 静岡市 ワープ

配管洗浄の施工



特許を取得したことがある独自技術の『配管洗浄』の施工および機械の販売・レンタルです。持ち運びできるバッグ型の機械だけで工場や施設に赴き、身ひとつで施工が可能。ほぼ競合不在のため営業活動ナシでも全国からの問合せ多数!



## 静岡市 仲安果実店

果物・スイーツ販売



フルーツ専門店だからこそ、季節の果物をふんだんに使用したジェラートなどメニューが豊富。提供するスイーツは注文を受けてからフルーツをカットするほどのこだわり! 季節の味を求めて年間を通して近隣の方が訪れる人気店です。



富士宮市

小さな旅籠 寿庵

旅館



富士山が綺麗に見える旅館です。1日1組限定で、館内は昭和レトロな家具や五右衛門風呂があり、どこか懐かしい気持ちになれる場所。今では近隣で旅館業許可をとることはできません。旅館を継いでくださる方を募集しています。



■静岡での起業・移住に興味がある方向けのイベントを開催

2023年1月26日（木）、静岡県事業承継・引継ぎ支援センターとアントレプラス共催のオンラインイベントを開催します。静岡県事業承継・引継ぎ支援センターの統括責任者が登壇し、リアルな情報を紹介します。



1月26日 木

18:30~20:00

**会場** 全国 (ZOOM)

**対象** 静岡での起業・  
移住に興味がある方



静岡県事業承継  
引継ぎ支援センター  
統括責任者

清水 至亮



静岡県事業承継・引継ぎ支援センター×アントレプラス共催  
オープンネーム事業承継オンラインイベント



### <イベント概要>

- ・日程：2023年1月26日(木) 18:30～20:00
- ・イベントページ URL：[https://entrenet.jp/event/detail\\_20230126.htm](https://entrenet.jp/event/detail_20230126.htm)
- ・登壇者：静岡県事業承継・引継ぎ支援センター 統括責任者 清水 至亮氏  
株式会社アントレプラス 取締役 兼 アントレ事業承継責任者 沖田 誠
- ・会場：オンライン
- ・参加費：無料

### <お申し込みページ>

URL：<https://entrenet.jp/event/l0301/form.html>

\*お申し込みは1月26日(木) 16:00まで

報道関係の方は、イベントへの参加や当日取材が可能です。また事業承継の成約者へのインタビューなどもご相談ください。詳しくは、株式会社アントレ 広報宛（[pr@e.entrenet.jp](mailto:pr@e.entrenet.jp)）へメールにてご連絡をお願いいたします。

### ■静岡県事業承継・引継ぎ支援センター 統括責任者 清水氏のコメント

現在、小規模事業者の後継者不在は極めて高く、廃業する事業者が後を絶ちません。そして、廃業した事業者のうち実に6割が黒字で、その多くが後継者さえ見つければ存続できる事業でした。

一方、アントレ会員が30万人を超えることから分かる通り、日本には独立開業を目指す起業家が数多く存在しています。

このような起業家に後継者募集情報を伝えることができれば、後継者不在事業の存続と独立開業を同時に実現できるのですが、これまでは全国規模で迅速かつ効果的に伝達する手段がありませんでした。

今回の「アントレ事業承継」との連携を通じて、事業引継ぎのために全国から起業家が静岡に集まれば、独立という自分自身の夢と地域経済の活性化が同時に実現できるのです。この活動を当センターでは強力に推進し、静岡にお越しいただく起業家の皆さんを精一杯支援していきますので、是非とも積極的にチャレンジしてください。

### ※1【プレスリリース（2021年10月5日）】

アントレ事業承継と静岡県事業承継・引継ぎ支援センターが連携開始

～コロナ下で小規模M&Aによる独立・開業ニーズ増、開始4カ月で会員数5倍へ～

<https://prtmes.jp/main/html/rd/p/000000026.000059360.html>

#### ■静岡県事業承継・引継ぎ支援センターについて

「中小企業・小規模事業者の事業承継に関する課題解決」を目的に、産業競争力強化法に基づいて全国 47 都道府県に設置された公的相談窓口です。静岡県においては、全国 4 番目のセンターとして 2012 年 1 月に静岡商工会議所内に設置されました。支援対象地域は静岡県内全域で、センターに在籍する専門家が円滑な事業承継実現に向けた助言や情報提供、マッチング支援などを行っています。

URL : <https://www.shizuoka-jigyoshoukei.jp/>

#### ■静岡県後継者人材バンクについて

静岡商工会議所に設置された事業承継の公的相談窓口「静岡県事業承継・引継ぎ支援センター」が運営する事業です。意欲のある起業家と後継者不在の事業主をマッチングすることで、起業家の創業実現と後継者不足に悩む事業主の事業継続を支援します。

URL : <https://www.shizuoka-jigyoshoukei.jp/jinzai/>

#### ■株式会社アントレプラスについて

代表取締役：田中翔

所在地：〒107-6111 東京都港区赤坂 5-2-20 赤坂パークビル 11 階

設立：2020 年 1 月 16 日

事業内容：小規模事業承継支援事業、転職エージェントサービス事業

URL : <https://entrenet.jp/corporate/about/company/>

#### ■『アントレ事業承継』について

提供開始日：2021 年 6 月 17 日

内容：個人向け小規模案件をメインに扱う『自走型』M&A マッチングサービス

特徴：取引額 2000 万円以下の案件をメインに取り扱う個人向け M&A 案件検索サービス

URL : <https://jigyosyokei.entrenet.jp/>

#### ■『アントレ事業承継実践プログラム』について

アントレプラスは、少額の個人 M&A 実現を目指す希望者に対し、専門家が必要な知識や情報を伝授し、実際の成約まで伴走型で支援する学習プログラム『アントレ事業承継実践プログラム ( <https://entrenet.jp/jigyosyokei/index.htm> )』を 2021 年 10 月より本格始動しています。

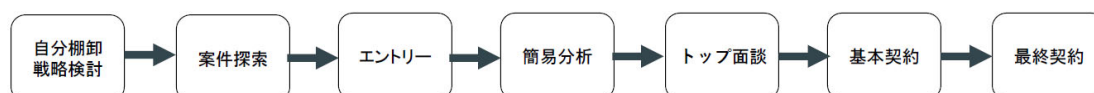
まずは必要な知識の得るためにオンライン動画で学習をし、その結果を試すための実践ワークに取り組みます。それを M&A 経験の豊富な専門家の伴走支援の元、『自分自身の棚卸し』から『面談』『契約』までの各ステップを実践で学んでいきます。

本プログラムの特徴は、『自走型であることから費用が抑えられる』点です。一般的な M&A

仲介会社に依頼して事業承継を行う場合、費用が 500 万円以上かかることもある中、本プログラムは案件の探索から契約締結まで『自分自身で行う自走型』を特徴としており、そのプログラム費用は 38 万 5 千円という価格設定としています。また、困ったことは何でも「M&A の専門家」である講師陣に相談でき、伴走体制を徹底している点も大きな強みです。

### <実践プログラムの流れ>

各章ごとに動画講義を受け、課題提出・個別面談を実施します。



\*約 3 カ月のプログラムですが、希望者には 4 カ月目以降の有償オプションもあります

### <申込方法>

受講希望者へオンライン説明会を実施しています。以下よりお申し込みください。

URL : <https://entrenet.jp/jigyosyokei/index.htm>

#### ■「事業承継」に関する当社の取り組みについて

- ・【プレスリリース (2022 年 12 月 21 日)】 成約事例 7

東京都在住 34 才男性が EC 業とマーケティング業の 2 事業を譲受

副業可能な会社へ転職しパラレルワークを実現、2 年で年商 1 億円を目指す

<https://prtmes.jp/main/html/rd/p/000000054.000059360.html>

- ・【プレスリリース (2022 年 12 月 15 日)】

【個人 M&A・小規模 M&A の 2023 年トレンド予測】 2022 年は譲渡案件が急増する中、小企業・個人が少なく「絶好の一年」に 月 50 社ペースと仲介会社増加を背景に、2023 年は個人 M&A が飛躍的に伸長

<https://prtmes.jp/main/html/rd/p/000000053.000059360.html>

- ・【プレスリリース (2022 年 12 月 9 日)】 成約事例 6

愛知県在住 34 才男性がキャンプ用品等の EC 業を譲受、夫婦共同経営へ

新商品の開発や売り場拡大にチャレンジし、利益拡大を目指す

<https://prtmes.jp/main/html/rd/p/000000051.000059360.html>

- ・【プレスリリース (2022 年 12 月 6 日)】 成約事例 5

滋賀県在住 44 才男性が創業 126 年の食肉・惣菜加工品の販売会社「株式会社カネ吉ヤマモトフーズ」の 5 代目社長に就任



<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000050.000059360.html>

・【プレスリリース（2022年10月20日）】成約事例4

兵庫在住48才男性がキャンプ用品等のEC業を譲受  
アントレとバトンズの共同支援により成約

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000048.000059360.html>

・【プレスリリース（2022年7月26日）】成約事例3

愛知の48才男性が神奈川の脱毛サロンを3カ月で譲受、越境M&Aへ  
経験の美容業界にて、ニーズ高のメンズ脱毛も視野に事業拡大を図る

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000042.000059360.html>

・【プレスリリース（2022年6月29日）】成約事例2

早期退職し独立を目指していた神奈川の56才男性がIT事業を譲受  
セカンドキャリアとして個人M&Aを活用、受講から2カ月で成約へ

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000039.000059360.html>

・【プレスリリース（2022年5月23日）】成約事例1

「個人M&A」第一号が成約、コロナ下で独立ニーズ増  
定年後の第二の人生に向け福岡在住の57才会社員が「コイン精米所」を譲受

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000037.000059360.html>

・【プレスリリース（2022年1月26日）】

コロナ下でニーズ増、個人M&A推進の『アントレ事業承継実践プログラム』本格始動  
少額の事業承継案件を探索・申込・交渉・成約まで実践するための学習プログラム

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000032.000059360.html>

・【プレスリリース（2021年6月17日）】

2000万円以下の小規模案件をメインに扱う『自走型』M&Aマッチングサービスを提供  
累計30万人の独立志向ユーザーに個人M&A支援開始、高まる起業ニーズに対応

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000019.000059360.html>

## ■株式会社アントレ会社概要

個人の独立開業を支援するため、フランチャイズ・代理店・業務委託募集等のインターネット  
ト広告事業とイベント運営を実施。1997年より、独立のために必要な情報を集約した日本

最大級の独立開業専門サイト「アントレ (<https://entrenet.jp/>)」を運営するほか、起業スクールや業界初の伴走型個人 M&A 支援サービスなどを運営する子会社 2 社（アントレプラス、ウィルフ）を含むアントレグループ全体として、個人の独立・開業を支援する複合的プラットフォームを展開しています。

社名：株式会社アントレ

代表取締役：上田隆志

所在地：〒107-6111 東京都港区赤坂 5-2-20 赤坂パークビル 11 階

事業内容：独立した働き方を支援するインターネット広告事業と展覧会・イベント等企画及び運営。

URL：<https://entrenet.jp/corporate/>

## ■独立・開業支援サイト「アントレ」サービス概要

<https://entrenet.jp/>

1997年2月より、独立のために必要な情報を集約した日本最大級の独立開業専門サイト。利用者の興味関心のある独立開業プランへの「資料請求&資料ダウンロード、説明会予約」機能を提供。先輩の成功談・失敗談や企業検索から説明会・個別面談会情報まで比較検討できるフォーマットで提供する点が特長。アントレの会員数は34万人を超え、約240件のフランチャイズ・代理店・業務委託募集といった独立開業プランを紹介することで、週2,500~4,000件の資料請求や説明会予約につながっている。(2022年12月時点)



---

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社アントレ 広報担当 岡本

TEL：080-7002-8206 MAIL：[pr@e.entrenet.jp](mailto:pr@e.entrenet.jp)

---