

新事業「フランチャイズ本部立ち上げ支援」をエステ店展開の「おあしす」が導入

フランチャイズ制度立ち上げに成功し、第一弾として25歳社員が副業で開業

～4ヵ月で黒字化し2店舗目の出店も視野に、副業でFCオーナーという選択肢～

独立開業を支援する株式会社アントレ（本社：東京都港区、代表取締役：上田隆志）は、25年にわたるフランチャイズ支援の実績と知見をもとに、これからフランチャイズ・代理店展開を検討している企業に向けた新サービスとして「フランチャイズ本部立ち上げ支援」サービスを昨年4月より提供開始していましたが、この度、愛知県を中心に、都度払いエステ&ネイルサロン「私のOasis」を展開する株式会社おあしす（本社：愛知県名古屋市中村区椿町20番15号、代表取締役社長：佐々木 知佳）が本サービスを導入し、エステ事業のフランチャイズ制度（以後、FC）の立ち上げに成功したことをお知らせします。

第一弾のFC加盟者として、25歳社員が副業として、千葉県で、エステ店を開業し4ヵ月で黒字化に成功し、すでに2店舗目の出店も視野に事業を拡大中です。

独立開業メディア会員数  
No.1  
アントレ調べ  
20年連続

店舗拡大成功事例数  
国内最大級

## その店舗拡大、最速で

店舗拡大にフランチャイズという選択肢を



### 提案力

過去の成功事例、独立市場の市場背景をもとに条件設定から開発戦略まで提案します。



### 構築力

組織体制、マニュアル、研修プログラム、開発ツール等、本部に必要なものをすべて支援します。



### サポート力

本部構築後、開発まで一貫サポート。加盟店を増やすために大事な開発支援もを行います。

### ■「フランチャイズ本部立ち上げ支援」について

25年にわたるフランチャイズ支援の実績を持つアントレが1,500社以上の過去の支援事例を分析し、成功している本部の特徴から、フランチャイズ展開を支援するパッケージを開発しました。競合との差別化に着目し「フランチャイズ展開の検証」「成功ノウハウマニュアル化」「加盟開発戦略の立案」など、包

括的に本部構築の支援をしながら、直営で成功したモデルのフランチャイズ化を総合的に支援するサービスです。

また、立ち上げに成功したフライチャイズ・代理店企業はアントレ net に掲載し、34 万人の独立希望者であるアントレ会員とマッチングを推進することでスムーズな FC 制度の立ち上げをサポートします。今後も、会員により多くの優良企業を紹介できるよう、さらなるサービスへの進化を目指しています。

#### ■株式会社おあしす が展開する「私の Oasis」 サービス導入の経緯

- ・ 2018 年 9 月：脱毛・痩身・フェイシャルの完全都度払い制エステサロンを運営。【URL：<https://www.olccorp.co.jp/>】
- ・ 2021 年 4 月：直営店舗として美容サロンを 7 店舗運営する中、今後出店数を拡大するために FC 展開を検討したいという背景から本部構築支援サービスの利用を開始。
- ・ 2021 年 10 月：アントレの本部構築支援によりゼロからフランチャイズパッケージを構築。アントレ net に掲載し FC 加盟者の募集をスタート。
- ・ 現在：7 件の加盟成約。今後、さらに FC 店舗の拡大を見込んでいる。

#### ■株式会社おあしす 担当者コメント

【フランチャイズ本部立ち上げ支援の利用にあたっての感想】

- ・ 何からスタートしていいかわからない状態だった中、リードして進めてもらえたのは大変ありがたかった。
- ・ マニュアルだけではなく説明会資料も作成してもらおうなど、すべて任せることができ安心できた。

#### ■株式会社おあしす が展開する「私の Oasis」 FC 事業の成約事例

【加盟カスタマー】

- ・ 25 歳男性、会社員
- 開業してわずか 4 ヶ月目で黒字化し、現在は 2 店舗目の出店も視野に入れている。
- ・ 本部を選んだ理由：  
リスクを極限まで抑えた独立がかなえられると確信したから。特に、副業ビジネスを探していたため、「手離れの良さ」「低資金開業」の 2 つは欠かせないポイントだった。男性脱毛が話題になっている美容業界は今後もニーズが拡大することが見込めるため、出店する地域さえ間違わなければ、「私の Oasis」なら利益がしっかりでると思った。  
同業他社の説明会にも 4 社ほど参加し、「私の Oasis」はロイヤリティが 0 円であったことから、初期費用だけでなく運転資金も抑えられることは魅力的だと判断した。何より決め手となったのは社長の人柄であり、親身になって話をしてくださる社長に、この方となら一緒にやっていると確信し加盟を決意した。

#### ■成約者コメント

美容関連のビジネスを広く展開する本部のため、社長から美容業界の動向を伺う機会など本部から学べることが多くあります。また、店舗スタッフは美容への関心が高く、本部から提供される最新の美容情報

をスタッフにも共有することで、人材の成長にもつながっています。「私の Oasis」に加盟してから副業ビジネスの幅はぐっと拡大しており、今後が楽しみです。

## ■アントレ新事業「フランチャイズ本部立ち上げ支援」サービス概要

- ・提供開始日：2021年4月
- ・内容：フランチャイズ本部構築の支援サービス
- ・特徴：開業資金を含めたパッケージの内容についてのコンサルティング、各マニュアルの作成・改善サポート、募集概要の提案・作成
- ・料金：以下までお問い合わせください
- ・URL：[https://entrenet.jp/rep-honbu\\_kouchiku/](https://entrenet.jp/rep-honbu_kouchiku/)
- ・問い合わせ先：アントレ 電話番号：0120-664-410（受付時間 10：00～12：00、13：00～18：00）

## \*参考「フランチャイズ本部立ち上げ支援」に関する当社の取り組みについて

【プレスリリース（2021年7月13日）】フランチャイズ・代理店展開を検討している企業に向けた新サービス「フランチャイズ本部立ち上げ支援」の提供開始

<https://entrenet.jp/corporate/news/news57/>

## ■株式会社おあしす会社概要

社名：株式会社おあしす

ブランド名：私の Oasis

代表取締役社長：佐々木 知佳

所在地：〒453-0015 愛知県名古屋市中村区椿町20番15号

事業内容：エステサロンのフランチャイズ本部運営・エステサロン・ネイルサロンの経営

URL：<https://www.olccorp.co.jp/>

## ■独立・開業支援サイト「アントレ」について

<https://entrenet.jp/>

1997年2月より、独立のために必要な情報を集約した日本最大級の独立開業専門メディア。利用者の興味関心のある独立開業プランへの「資料請求&資料ダウンロード、説明会予約」機能を提供。先輩の成功談・失敗談や企業検索から説明会・個別面談会情報まで比較検討できるフォーマットで提供する点が特長。アントレの会員数は34万人を超え、約250件のフランチャイズ・代理店・業務委託募集といった独立開業プランを掲載することで、週2,500～4,000件の資料請求や説明会予約につながっている。(2022年11月時点)



## ■株式会社アントレ会社概要

個人の独立開業を支援するため、フランチャイズ・代理店・業務委託募集等のインターネット広告事業とイベント運営を実施。1997年より、独立のために必要な情報を集約した日本最大級の独立開業専門サイト「アントレ (<https://entrenet.jp/>)」を運営するほか、起業スクールや業界初の伴走型個人 M&A 支援サービスなどを運営する子会社2社（アントレプラス、ウィルフ）を含むアントレグループ全体として、個人の独立・開業を支援する複合的プラットフォームを展開しています。

社名：株式会社アントレ

代表取締役：上田隆志

所在地：〒107-6111 東京都港区赤坂 5-2-20 赤坂パークビル 11 階

事業内容：独立した働き方を支援するインターネット広告事業と展覧会・イベント等企画及び運営。

URL：<https://corp.entrenet.jp/>

---

### 【報道関係者からの問い合わせ先】

株式会社アントレ 広報担当 岡本

TEL：080-7002-8206 MAIL：[pr@e.entrenet.jp](mailto:pr@e.entrenet.jp)

### 【本事業に関する問い合わせ先】

営業担当 杉町

TEL：080-7002-8097 MAIL：[kazuki\\_sugimachi@e.entrenet.jp](mailto:kazuki_sugimachi@e.entrenet.jp)

---