

アントレ事業承継と静岡県事業承継・引継ぎ支援センターが連携開始

国が推進する「オープンネーム型」譲渡案件も公開

「創業希望者」30万人と「後継者不在の事業者」をマッチング

～コロナ下で小規模M&Aによる独立・開業ニーズ増、開始4カ月で会員数5倍へ～

独立開業支援事業を展開する株式会社アントレ（本社：東京都港区、代表取締役：上田隆志）の子会社である株式会社アントレプラス（本社：東京都港区、代表取締役：田中翔、以下アントレプラス）は、アントレプラスが提供する2,000万円以下の小規模M&A案件をメインに取り扱ったマッチングサービス「アントレ事業承継 (<http://jigyosyokei.entrenet.jp/>)」と、静岡商工会議所が同会議所内に設置した静岡県事業承継・引継ぎ支援センター (<https://www.shizuoka-jigyoshoukei.jp/>)（所在地：静岡県静岡市/統括責任者：清水 至亮）は、業務の連携を開始したことをお知らせします。この連携により、コロナ下で高まった「Uターン・Iターン創業」へのニーズに応えるとともに、地方における後継者問題の解消と地域の活性化を目指します。



また2021年6月17日にスタートした「アントレ事業承継」が、コロナ下の独立・開業ニーズの高まりを受けて、サービス開始後から4ヶ月で会員数を5倍へと成長させたことをお知らせします。

連携の経緯「後継者不足による廃業問題への解決の一助に」

中小企業庁の調査によると「2025年までに70歳(平均引退年齢)を超える中小企業・小規模事業者の経営

者は約 245 万人」となりますが「うち約半数の 127 万(日本企業全体の 1/3)が後継者未定」という状況です。この「後継者が決まらない」現状を放置すると、中小企業・小規模事業者廃業の急増により「2025 年までの累計で約 650 万人の雇用、約 22 兆円の GDP が失われる可能性がある」と試算されています。*1

一方アントレは、独立のために必要な情報を集約した日本最大級の独立開業専門サイト「アントレ(<https://entrenet.jp/>)」を運営し、30 万人を超える会員に対して 270 件以上のフランチャイズ・代理店・業務委託募集といった独立開業プランを発信しています。

この度、アントレが抱える独立検討会員 30 万人と、静岡県事業承継・引継ぎ支援センターの後継者募集を活かし、「創業希望者」30 万人と「後継者不在の事業者」をマッチングさせるため、株式会社アントレプラスが静岡県事業承継・引継ぎ支援センターの連携創業支援機関として業務の連携を開始する運びとなりました。今回の連携により、コロナ下で高まった「Uターン・Iターン創業」へのニーズに応えるとともに、地方における後継者問題の解消と地域の活性化を目指します。

また、本件を静岡県下に留めず全国に広報することで「U・I ターン創業×事業承継」の好事例として、全国各自治体への展開を目指します。

連携の詳細

本連携により、以下のような取り組みを実施します。

アントレ(net)に[静岡県事業承継・引継ぎ支援センター（後継者人材バンク）](#)が掲載される*3 とともに、「静岡県事業承継・引継ぎ支援センター」の連携創業支援機関として、アントレ事業承継の事業承継創業塾・受講した方の中から、静岡県での創業希望者を後継者人材バンクに斡旋します。

公開される案件には、経済産業省が推進する*2「オープンネーム」型 M&A 譲渡案件が含まれます。

また、静岡県事業承継・引継ぎ支援センターとアントレプラス共催のイベントを開催します。(21 年 10 月予定)

連携開始日

この連携は、2021 年 10 月 1 日より開始しております。

株式会社アントレプラスのコメント

近年では M&A のマッチングサイトが登場してきたことにより零細企業や個人でさえも M&A が割と身近な存在になってきました。アントレ事業承継をリリースして 3 か月が経ちましたが、既に多くのマッチングが生まれ、新たな創業者の誕生と後継者不足による廃業がなくなろうとしています。

『独立の味方』であるアントレが、個人の独立方法のいち手段として事業承継×創業を支援すべく、静岡県事業承継・引継ぎ支援センターとの連携を通じて、『興味はあるけど何から始めてよいか分からない』『自分にとってどんな事業が適しているのか分からない』といった個人の悩みを解決して、全力で独立をサポートしていきます。

静岡県事業承継・引継ぎ支援センターのコメント

現在、小規模事業者の後継者不在は極めて高く、廃業する事業者が後を絶ちません。そして、廃業した事業者のうち実に6割が黒字で、その多くが後継者さえ見つければ存続できる事業でした。

一方、アントレ会員が30万人を超えることから分かる通り、日本には独立開業を目指す起業家が数多く存在しています。

このような起業家に後継者募集情報を伝えることができれば、後継者不在事業の存続と独立開業を同時に実現できるのですが、これまでは全国規模で迅速かつ効果的に伝達する手段がありませんでした。今回の「アントレ事業承継」との連携を通じて、事業引継ぎのために全国から起業家が静岡に集まれば、独立という自分自身の夢と地域経済の活性化が同時に実現できるのです。

この活動を当センターでは強力に推進し、静岡にお越しいただく起業家の皆さんを精一杯支援していきますので、是非とも積極的にチャレンジしてください。

アントレ事業承継の会員増加について

2021年6月17日にスタートした事業承継マッチングプラットフォーム「アントレ事業承継」*4が、アントレ会員向け「アントレ事業承継」のサービスを広報した結果、サービス開始当初から4ヶ月で約5倍へと成長したことをお知らせします。

今回この成長の背景として「コロナ下でIターン・Uターンなど地方移住が進む中、フランチャイズ・代理店型の独立開業検討者にとって『住みたい場所で事業を引継ぐことができる』働き方の選択肢の一つとして、事業承継が現実的な関心事に変化しているのではないかと考察しています。



*1 中小企業庁：第1回中小企業の経営資源集約化等に関する検討会（2020年11月11日）

URL：<https://www.chusho.meti.go.jp/koukai/kenkyukai/shigenshuyaku/2020/201111shigenshuyaku03.pdf>

*2 経済産業省：中小企業の経営資源集約化等に関する譲受側検討会取りまとめ～中小 M&A 推進計画～（2021年4月28日）

URL：<https://www.chusho.meti.go.jp/koukai/kenkyukai/shigenshuyaku/2021/210428torimatome.pdf>

*3 アントレ：<https://entrenet.jp/dplan/0003007/>

*4 アントレコーポレートサイト：2000万円以下の小規模案件をメインに扱う『自走型』M&A マッチングサービスを提供

URL：<https://corp.entrenet.jp/news/news54/>

■静岡商工会議所について

地域総合経済団体として、地域の商工業者の意見集約や経営支援、賑わいあるまちづくりを推進しています。会員数は約13,000事業所で、全国515商工会議所の中で7番目の規模を誇っています。

URL：<https://www.shizuoka-cci.or.jp/>

■静岡県事業引継ぎ支援センターについて

「中小企業・小規模事業者の事業承継に関する課題解決」を目的に、産業競争力強化法に基づいて全国47都道府県に設置された公的相談窓口です。静岡県においては、全国4番目のセンターとして2012年1月に静岡商工会議所内に設置されました。支援対象地域は静岡県内全域で、センターに在籍する専門家が円滑な事業承継実現に向けた助言や情報提供、マッチング支援などを行っています。

URL：<https://www.shizuoka-cci.or.jp/sbsc-way>

■独立・開業支援サイト「アントレ」について

<https://entrenet.jp/>

1997年2月より、独立のために必要な情報を集約した日本最大級の独立開業専門メディア。利用者の興味関心のある独立開業プランへの「資料請求&資料ダウンロード、説明会予約」機能を提供。先輩の成功談・失敗談や企業検索から説明会・個別面談会情報まで比較検討できるフォーマットで提供する点が特長。アントレの会員数は30万人を超え、270件以上のフランチャイズ・代理店・業務委託募集といった独立開業プランを掲載することで、週3,000~4,000件の資料請求や説明会予約につながっている。(2021年10月現在)



社名：株式会社アントレ

代表取締役：上田隆志

所在地：〒107-6111 東京都港区赤坂 5-2-20 赤坂パークビル 11 階

事業内容：独立した働き方を支援するインターネット広告事業と展覧会・イベント等企画及び運営。

URL：<https://corp.entrenet.jp/>

■アントレ事業承継について

<https://jigyosyokei.entrenet.jp/>

後継者がいないために「事業を譲り渡したい」とお考えの方と、独立に向けて「事業を譲り受けたい」とお考えの方をつなぐ、マッチングサービス。「2,000万円以下の小規模案件をメインに扱う個人特化型の事業承継」「ミドルシニア層向け」「経産省が推進するオープンネームを含む信用度の高い案件」といった特徴がある。譲受側向け学習プログラムや相談窓口の開設などのサポートも実施している。

アントレ事業承継β ログイン

新たな独立・開業スタイルを支援
“譲渡したい”と
“譲渡されたい”を
マッチング

無料アカウント登録

事業承継マッチングとは

新たな独立開業のスタイルとして、事業承継（第三者承継）での独立支援を拡充アントレの事業承継マッチング支援は、後継者がいないために「事業を譲り渡したい」とお考えの方と、独立に向けて「事業を譲り受けたい」とお考えの方をつなぐ、マッチングサービスです。

提供開始日：2021年6月17日

内容：個人向け小規模案件をメインに扱う「自走型」M&A マッチングサービス

特徴：取引額 2,000万円以下の案件をメインに取り扱う個人向け M&A 案件検索サービス、譲受側向け学習プログラム（動画コンテンツの配信、オンラインセミナー）

■株式会社アントレプラス会社概要

「独立した働き方を選択した後も、失敗しないように支援し続ける。」というビジョンの達成に向け、「アントレが着手していない周辺市場の開拓」をメインにビジネスアイデアを検証し、新規事業として開発・運営。斡旋サービス「アントレカウンター」運営などを実施。

社名：株式会社アントレプラス

代表取締役：田中翔

所在地：〒107-6111 東京都港区赤坂 5-2-20 赤坂パークビル 11 階

事業内容：「独立・開業市場における周辺市場」の開拓、新規事業の運営を実施。

URL：<https://corp.entrenet.jp/>

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社アントレ 広報担当 西山

TEL：080-7002-8273 MAIL：pr@e.entrenet.jp
