

報道関係者各位

2021年6月17日(木)

株式会社アントレプラス

2000万円以下の小規模案件をメインに扱う『自走型』M&A マッチングサービスを提供

累計 30 万人の独立志向ユーザーに個人 M&A 支援開始、高まる起業ニーズに対応

～経産省が推進する譲渡企業の社名公開型「オープンネーム」募集も予定～

独立開業支援事業を展開する株式会社アントレ（本社：東京都港区、代表取締役：上田隆志）の子会社である株式会社アントレプラス（本社：東京都港区、代表取締役：田中翔、以下アントレプラス）は、この度、個人 M&A へのニーズの高まりを受け、2000 万円以下の小規模 M&A 案件をメインに取り扱う新サービス『アントレ事業承継 (<http://jigyosyokei.entrenet.jp/>)』の提供を開始します。アントレプラスは、「独立・開業市場における周辺市場の開拓」を目的に、2020 年 1 月に設立された会社です。「譲受側が自ら学び、自走を促す」本サービスの提供により、累計 30 万人の独立志向ユーザーに対して個人 M&A の支援が可能になりました。



後継者不足による廃業率の急上昇が社会課題として顕在しており、2025 年までに 127 万社以上が廃業の危機を迎えるといわれています。\*1 一方コロナの影響で個人 M&A への関心は高まっており、以前は大企業が主流だった M&A が中小企業でも活発になってきました。M&A マッチングプラットフォームも増えてきましたが、個人でも譲受できる案件の受け皿がありませんでした。今回、このようなニーズに応えるために「事業を譲り渡したい」と考える事業者と、独立に向けて「事業を譲り受けたい」と考えるユーザーをつなぐマッチングサービスの提供を開始するに至りました。

また、本サービスは株式会社リクルート（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：北村 吉弘）が提供する「オーナー社長のための事業承継総合センター」（<https://rbsp.jp/>）、ならびに株式会社 M&A Do（本社：東京都中央区、代表取締役社長：濱田 啓揮）が提供する M&A 仲介会社比較サービス・M&A 案件の一括検索サービスと連携し、売り案件のソーシング・取り扱い案件の規模感を揃えることによるマッチング強化と「困ったときに困っている内容だけ相談できる」スポットコンサルティングの実施による相談体制の強化をはかることとしました。

「譲受側が自ら学び、自走を促す」本サービスの提供により、これまで高額だった相談窓口・仲介手数料をスリム化し、より多くの独立志向ユーザーのニーズに応えることで個人向け M&A 市場の活性化を目指します。

以下のようなサービス・コンテンツの提供を予定しています。

#### ・譲受側向け学習プログラム（2021年6月17日）

学習プログラムには、動画コンテンツの配信とオンラインセミナーの開催を予定しています。動画コンテンツはフェーズごとに分かれたカリキュラムで進みます。そのため、初心者には1から分かりやすく、ある程度知識がある人は効率的に学ぶことができます。オンラインセミナーには専門家や先輩承継者も登壇するため、より具体的に個人向け M&A について学ぶことが可能です。

現在、本プログラムは譲受側向けプログラムのみになりますが、今後は譲渡側向けプログラムも提供する予定です。

#### ・個人向け M&A 案件検索サービス（2021年6月17日）

公的機関からの紹介案件や経産省が推進するオープンネーム\*2の掲載、アントレの審査基準をクリアした案件のみが掲載されるため、信用度が高いことが特徴です。また譲渡企業からのスカウトメールを受け取ることも可能です。

#### ・譲受側向け相談窓口（2021年7月予定）

有料会員限定の相談窓口を開設し（※当面は無料）、オンライン相談を可能にします。譲渡企業との商談同席も可能なため、M&A 成功に向けて伴走できます。また土業を含めた相談先の紹介（税金含め FA や DD の依頼も可能）や、移住コンシェルジュ（今後、地方案件も拡充予定）との連携も予定しているため、多方面からユーザーをサポートできます。

\*1 中小企業庁：第1回中小企業の経営資源集約化等に関する検討会（2020年11月11日）

URL：<https://www.chusho.meti.go.jp/koukai/kenkyukai/shigenshuyaku/2020/201111shigenshuyaku03.pdf>

\*2 経済産業省：中小企業の経営資源集約化等に関する譲受側検討会取りまとめ～中小 M&A 推進計画～（2021年4月28日）

URL : <https://www.chusho.meti.go.jp/koukai/kenkyukai/shigenshuyaku/2021/210428torimatome.pdf>

## ■「アントレ事業承継」概要

<http://jigyosyokei.entrenet.jp/>

提供開始日：2021年6月17日

料金：当面は無料

内容：個人向け小規模案件をメインに扱う『自走型』M&A マッチングサービス

特徴：取引額 2000 万円以下の案件をメインに取り扱う個人向け M&A 案件検索サービス、譲受側向け学習プログラム（動画コンテンツの配信、オンラインセミナー）

## ■独立・開業支援サイト「アントレ」について

<https://entrenet.jp/>

1997年2月より、独立のために必要な情報を集約した日本最大級の独立開業専門メディア。利用者の興味関心のある独立開業プランへの「資料請求&資料ダウンロード、説明会予約」機能を提供。先輩の成功談・失敗談や企業検索から説明会・個別面談会情報まで比較検討できるフォーマットで提供する点が特長。アントレの会員数は30万人を超え、230件以上のフランチャイズ・代理店・業務委託募集といった独立開業プランを掲載することで、週3,000~4,000件の資料請求や説明会予約につながっている。（2021年1月現在）



## ■株式会社アントレ会社概要

個人の独立開業を支援するため、フランチャイズ・代理店・業務委託募集等のインターネット広告事業とイベント運営を実施。1997年より、独立のために必要な情報を集約した日本最大級の独立開業専門サイト「アントレ (<https://entrenet.jp/>)」を運営。

社名：株式会社アントレ

代表取締役：上田隆志

所在地：〒107-6111 東京都港区赤坂 5-2-20 赤坂パークビル 11階

事業内容：独立した働き方を支援するインターネット広告事業と展覧会・イベント等企画及び運営。

URL : <https://corp.entrenet.jp/>

## ■株式会社アントレプラス会社概要

「独立した働き方を選択した後も、失敗しないように支援し続ける。」というビジョンの達成に向け、「アントレが着手していない周辺市場の開拓」をメインにビジネスアイデアを検証し、新規事業として開発・運営。斡旋サービス『アントレカウンター』運営などを実施。

社名：株式会社アントレプラス

代表取締役：田中翔

所在地：〒107-6111 東京都港区赤坂 5-2-20 赤坂パークビル 11 階

事業内容：「独立・開業市場における周辺市場」の開拓、新規事業の運営を実施。

---

**【本件に関するお問い合わせ先】**

株式会社アントレ 広報担当 菊池

TEL：080-7002-8166 MAIL：pr@e.entrenet.jp

---